

ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

АВАМИЛЕВА Т. А.

магистрантка

Харьков

Рискованный характер предпринимательской деятельности, неопределенность и непредсказуемость многих факторов внешней среды, а также политическая и экономическая нестабильность в Украине и повышение уровня конкуренции значительно актуализировали проблему выживания предприятия в существующих условиях хозяйствования. Такое состояние предопределяет потребность в корректном определении уровня экономической безопасности предприятия, выявлении зон риска и своевременной разработке комплекса антикризисных мероприятий. Изменение условий хозяйствования от административно-командных к рыночным объективно сопровождается эволюцией как самого понятия экономической безопасности предприятия, так и методов её оценки.

Под *экономической безопасностью* деятельности предприятия следует понимать способность предприятия к эффективному функционированию (теперь) и успешного развития (в будущем). Такое состояние достигается при наиболее эффективном использовании ресурсов, которые находятся в распоряжении предприятия, а также соответствия направления развития субъекта хозяйствования основным тенденциям внешней среды [3].

На сегодняшний день в экономической литературе и хозяйственной практике существуют попытки количественной оценки уровня экономической безопасности предприятия, что позволило сформировать несколько методических подходов к оценке уровня экономической безопасности предприятия. Так, известен ресурсно-функциональный подход к оценке уровня экономической безопасности предприятия. В соответствии с этим подходом оценка уровня экономической безопасности осуществляется на основе оценки состояния использования корпоративных ресурсов по специальным критериям. [6, с. 143 – 146]. В качестве корпоративных ресурсов рассматриваются факторы бизнеса, используемые владельцами и менеджерами пред-

приятия для выполнения целей бизнеса. При этом они анализируют семь разных функциональных составляющих: интеллектуально-кадровую, финансовую, технико-технологическую, политико-правовую, экологическую, информационную и силовую. Ресурсно-функциональный подход к оценке уровня экономической безопасности предприятия является очень широким.

Попытка охватить все функциональные области деятельности предприятия приводит к размыванию понятия экономической безопасности, а оценка ее уровня с помощью совокупного критерия экономической безопасности, «рассчитываемого на основе мнений квалифицированных экспертов по частным функциональным критериям экономической безопасности предприятия» [6, с. 144], подвержена значительному влиянию субъективного мнения экспертов. К тому же открытым остается вопрос определения уровня квалификации экспертов. Кроме того, как известно, интегрирование показателей с использованием любого из известных подходов, в том числе и с помощью удельного веса значимости показателей, как это предлагает Е. Олейников, приводит к снижению точности и достоверности оценки. Следует отметить, что детальная разработка и контроль за выполнением целевой структуры экономической безопасности предприятия существенно усложняют практическую реализацию ресурсно-функционального подхода к оценке уровня экономической безопасности предприятия.

В. Забродским [4] предложено использовать для оценки уровня экономической безопасности предприятия подход, отражающий принципы и условия программно-целевого управления и развития. В соответствии с этим подходом оценка уровня экономической безопасности предприятия основывается на интегрированной совокупности показателей, которые определяют экономическую безопасность. При этом используется несколько уровней интеграции показателей и такие методы их анализа, как кластерный и многомерный анализ. Такой подход отличается высокой степенью сложности проводимого анализа с использованием методов математического анализа. И если его использование в исследовательской области позволяет получить достоверные результаты

оценки уровня экономической безопасности предприятия, то в практической деятельности предприятий это весьма затруднительно. К тому же, – и это отмечает В. Забродский, – очень сложной является «оценка устойчивости совокупного интегрального показателя при заданной области его изменения». Предложенный автором подход к оценке устойчивости совокупного интегрального показателя позволяет оценить уровень экономической безопасности предприятия, но, скорее, с позиции математика, а не менеджера.

Для оценки уровня экономической безопасности предприятия предлагается использовать другой подход, который базируется на сравнении величины инвестиций предприятия, причем преимущественно за счет реинвестированной прибыли, с объемом средств, необходимых для обеспечения экономической безопасности предприятия [5].

Формально критерий оценки уровня экономической безопасности предприятия выглядит следующим образом:

$$I_{\text{эб}} = BI^t : I_{\text{эб}}^t,$$

где BI^t – брутто-инвестиции предприятия в году t ;

$I_{\text{эб}}^t$ – инвестиции предприятия в году t , необходимые для обеспечения его экономической безопасности.

Чем ближе величина соотношения к 1, тем выше уровень экономической безопасности предприятия.

Оценка уровня экономической безопасности предприятия может осуществляться в разных временных аспектах – текущем и прогнозном. Наиболее точной является оценка уровня экономической безопасности предприятия, которая проводится по данным текущего года. Она носит констатирующий характер и проводится на основе точной информации.

В состав брутто-инвестиций при расчете уровня экономической безопасности предприятия входят не только реинвестируемая прибыль $Pr_p^{\text{мех}}$ и амортизационные отчисления $Am^{\text{мех}}$ текущего года, но и реинвестированные накопления прошлых лет $PH_{\text{нл}}$, а также реинвестированная прибыль будущих периодов в форме банковских кредитов K_p^t , определенных в соответствии с механизмом обеспечения экономической безопасности предприятия. Структура брутто-инвестиций предприятия имеет вид:

$$BI^t = Pr_p^{\text{мех}} + PH_{\text{нл}} + K_p^t (1 - KC : 100) - \Delta Am,$$

где KC – кредитная ставка банка по долгосрочным кредитам;

K_p^t – величина кредита банка, соответствующая году t .

ВЫВОДЫ

Таким образом, проведенный выше анализ подходов к оценке уровня экономической безопасности предприятия дает возможность сделать вывод, что эти подходы достаточно сложно использовать для оценки уровня экономической безопасности предприятия в предложенной трактовке. В связи с этим предлагается использовать другой подход, который позволяет учитывать значение реинвестированной прибыли и инвестиций, которые являются одной из важнейших составляющих и оказывают содействие обеспечению экономической безопасности предприятия. ■

ЛИТЕРАТУРА

- 1. Барановський О.** Визначення показників економічної безпеки // Економіка. Фінанси. Право.– 1999.– № 8.– С. 14 – 16.
- 2. Буренков О. В.** Економічна безпека підприємства: поняття, сутність та еволюція в сучасних умовах // Вісн. Київ. Нац. Ун-ту технологій та дизайну.– 2007.– № 3.– С. 76 – 80.
- 3. Довбня С. Б., Гічова Н. Ю.** Діагностика рівня економічної безпеки підприємства // Фінанси України.– 2008.– № 4.– С. 88 – 97.
- 4. Забродский В., Капустин Н.** Теоретические основы оценки экономической безопасности отрасли и фирмы // Бизнес Информ.– 1999.– № 15-16.– С. 35 – 37.
- 5. Козаченко Г. В., Пономарьев В. П., Ляшенко О. М.** Економічна безпека підприємства: сутність та механізм забезпечення: Монографія.– К.: Лібра, 2003.– 280 с.
- 6. Основы экономической безопасности** (Государство, регион, предприятие, личность) / Под ред. Е. А. Олейникова.– М., 1997.– 288 с.