

УДК 332.144

ПРОБЛЕМЫ ДИАГНОСТИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2014 г.

А.В. Богатырев, О.В. Трофимов, Ю.А. Макушева

Нижегородский госуниверситет им. Н.И. Лобачевского

sjm2@yandex.ru

Поступила в редакцию 06.11.2014

Статья направлена на определение проблем, которые возникают при оценке экономического потенциала, и возможности их разрешения при балльном подходе. На наш взгляд, данный способ оценки более уместен в условиях жесткой конкуренции среды хозяйствования, так как не только позволяет оценить свои экономические ресурсы собственнику средств производства, но и дает сведения о возможности использования резервов роста.

Ключевые слова: экономический потенциал, оценка потенциала, формы диагностики потенциала, функции управления, методы оценки экономического потенциала, корпоративные ресурсы.

На современном этапе развития экономики остро встают вопросы, связанные с максимальным использованием ресурсов предприятия, их вовлечением в производственно-хозяйственную деятельность по критериям максимума прибыли и минимума затрат. В связи с этим необходимо точно знать, чем располагает предприятие, какие ресурсы может использовать и как обеспечить их рациональное использование в сложившихся условиях. Именно это определяет необходимость всерьез отнестись организациям и предприятиям к проблемам оценки экономического потенциала.

Напомним, что под оценкой экономического потенциала предприятия понимаются его возможности включения экономических ресурсов, которыми владеет и распоряжается данная организация, а также результативность их эффективного использования. Причем стоит отметить, что оцениваться может как общая величина экономических ресурсов, так и их активная часть. Сам процесс оценки экономического потенциала может быть в виде интервальной величины (например, годовой) либо суммарным за период, равный среднему циклу воспроизводства экономических ресурсов организации, либо принимать матричную и индикативную форму в зависимости от характера используемых для оценки показателей [1].

Диагностика экономического потенциала позволяет выявить:

- уровень вовлечения экономических ресурсов в хозяйственный оборот путем сопоставления оценок общей величины экономического потенциала и его активной части;

- уровень использования экономических ресурсов, их активной части, путем сопоставления показателей результативности деятельности организации;

- результативность хозяйственных процессов и как следствие эффективность средств, вложенных в развитие организации, в ее средства производства и иные активы, путем соизмерения достигнутых финансовых показателей с общим объемом экономических ресурсов, выраженных в стоимостных единицах измерения [2].

Диагностика экономического потенциала предприятия и уровня его развития в современных условиях может осуществляться как в натуральных показателях, так и стоимостных.

Оценка и определение уровня экономического потенциала организации в натуральных показателях предполагает определение количества экономических ресурсов, которыми владеет предприятие, и количества товаров, работ и услуг, которые могут быть произведены предприятием при наиболее полном и эффективном использовании ограниченных ресурсов организации. При этом стоит заметить: так как диагностика потенциала предприятия проводится с использованием натуральных измерителей, то она не может использоваться в рамках сравнения предприятий и организаций разных сфер деятельности.

В то же время определение уровня экономического потенциала предприятия в стоимостном выражении заключается в определении стоимости активов предприятия и величины экономических выгод, которые оно может получить в

будущем. Установление степени использования экономических ресурсов предприятия и экономических выгод должно осуществляться на основе стоимостных показателей и измерителей.

К определению стоимостной оценки потенциала следует относить следующие виды активов предприятия, формирующих его экономический потенциал, и занятых в производственной сфере:

- нематериальные активы;
- капитальные инвестиции;
- основные средства;
- долгосрочные финансовые инвестиции;
- производственные запасы;
- незавершенное производство;
- человеческий капитал, привлеченный на

предприятие для осуществления производственной и управленческой деятельности.

Стоимостной оценкой экономического потенциала является совокупность доходов, получаемых предприятием от использования его активов по всем направлениям производственно-финансовой деятельности.

Критерием стоимостной оценки экономического потенциала организации являются величина вновь созданной стоимости и ее составные элементы.

В состав доходов и поступлений денежных средств, определяющих экономическую оценку потенциала предприятия по результату его реализации, входят:

- прибыль от операционной деятельности;
- доходы организации за вычетом расходов от производственно-хозяйственной деятельности;

• амортизационные отчисления от стоимости нематериальных активов и основных средств предприятия;

• доходы от привлеченного предприятием человеческого капитала, полученные в форме основной и дополнительной заработной платы производственного персонала с учетом отчислений на социальные нужды (отчисления в пенсионный фонд, социальное страхование, страховые взносы на случай безработицы и т.д.).

Экономический потенциал предприятия в стоимостном выражении оценивается:

• как сумма доходов предприятия, получаемых в течение срока полезного использования соответствующих видов экономических ресурсов с учетом фактора времени. Фактор времени учитывается посредством дисконтирования прогнозируемых по годам расчетного периода доходов предприятия, являющихся результатом реализации экономического потенциала;

• как среднегодовая величина экономической оценки потенциала предприятия – различная по мере образования экономических ресурсов и по его составляющим элементам.

В качестве расчетного периода для диагностики экономического потенциала и определения его уровня следует брать период времени между годом, на момент которого производится данная оценка экономического потенциала, и годом окончания действия экономических ресурсов, участвующих в производственно-хозяйственной деятельности организации [3].

В оценку экономического потенциала предприятия включается сумма ожидаемого возмещения стоимости необоротного актива в форме ликвидационной стоимости.

Основными методами оценки и диагностики различных составляющих потенциала предприятия являются экспертный метод, балльный метод, рейтинговый сравнительный анализ, факторный анализ, экономико-математическое моделирование, имитационное моделирование.

Сам процесс диагностики экономического потенциала предприятия зависит от его организационной структуры, отраслевой специфики и иных факторов [4]. Обычно процедура диагностики экономического потенциала предприятия может осуществляться в виде:

• комплексного исследования (одновременно исследуются все стороны производственно-хозяйственной деятельности организации, т.е. обеспечение производственными ресурсами, кадровое и финансовое обеспечение, особое внимание при этом отводится соотношению затрат и результатов от производственно-хозяйственной деятельности);

• поэтапного (поэлементного) исследования (акцент делается на главные критерии, которые в совокупности определяют способность предприятия решать основные задачи, обеспечивают системный подход к структурированию составляющих потенциала предприятия).

Таким образом, на наш взгляд, оценить уровень использования экономического потенциала и конкурентоспособность предприятия можно с помощью формулы:

$$Y_{\text{эп}} = \sum_{i=1}^n B_{\text{пр}} Z_{\text{п}}, \quad (1)$$

где $B_{\text{пр}}$ – балльная оценка перспектив роста i -го показателя из их n -ой совокупности, выбранной для оценки; $Z_{\text{п}}$ – значимость i -го показателя для общей оценки перспектив роста.

Чем выше значение обобщающего коэффициента, тем лучше перспективы роста конку-

рентного статуса предприятия. Рост использования своих потенциальных возможностей для предприятия обуславливается не только высокими показателями использования внутренних возможностей (производственного потенциала), но и конкурентными возможностями, т.е. условиями внешней среды [5]. Влияние отдельных составляющих экономического потенциала может быть осуществлено на основе как отдельных показателей деятельности предприятия, так и интегрированных систем показателей, характеризующих в целом конкретный ресурс предприятия. Влияние внешней среды, по нашему мнению, может быть дано на базе использования следующей модели:

$$K_{bc} = \frac{K_1 K_3}{K_2}, \quad (2)$$

$$K_1 = P_c Z_{kc}, \quad (3)$$

$$K_2 = P_k Z_{kk}, \quad (4)$$

$$K_3 = P_p Z_{kp}, \quad (5)$$

где K_1 , K_2 , K_3 – коэффициенты влияния спроса, условий конкуренции и источников ресурсов; P_c , P_k , P_p – прогнозный индекс роста спроса, условий конкуренции и источников ресурсов; Z_{kc} , Z_{kk} , Z_{kp} – коэффициенты значимости, которые, соответственно, характеризуют степень влияния спроса, условий конкуренции и источников ресурсов на деятельность предприятия.

Определение параметров модели влияния внешней среды проводится аналогично исследованию внутренних перспектив роста предприятия.

Итак, диагностика экономического потенциала позволяет определить возможности по включению экономических ресурсов в сферу бизнеса для обеспечения наибольшего уровня рентабельности. Экономические ресурсы – факторы бизнеса, используемые собственниками средств производства и управленческим персоналом предприятия для выполнения целей хозяйствующего субъекта в динамичных рыночных условиях [6]. При этом возникают основные проблемы их оценки, такие как:

а) финансовый ресурс. Обеспеченность организации финансовыми ресурсами, необходимыми для предприятия с точки зрения его степени свободы, позволяет приобретать ресурсы и достигать оптимального размера экономических ресурсов, изначально отсутствующих у собственника

средств производства. В то же время их оптимальный размер не будет одинаковым для разных сфер деятельности и определяется под воздействием множества факторов;

б) трудовой ресурс. Весь промышленно-производственный персонал организации с его знаниями, опытом и практическими навыками является основным проводящим и связующим звеном, соединяющим воедино все факторы данного бизнеса, обеспечивающим достижение целей бизнеса и решение его задач. Особую роль при этом будут играть количественный и качественный состав персонала организации, уровень его квалификации, его компетентность в рамках выполняемых трудовых функций, а также обеспеченность предприятия данным ресурсом с позиции норм труда;

в) информационно-технологический ресурс. Следует помнить, что информационное обеспечение организации в настоящее время становится наиболее ценным из ресурсов предприятия. Обеспеченность информацией, знание политической, социальной, экономической и экологической ситуации, рынков предприятия позволяет организации грамотно использовать свои экономические ресурсы. Информация технологического и технического характера, т.е. своего рода нематериальные активы предприятия, также участвует в образовании экономического потенциала и является залогом успешности организации в бизнесе. В данном случае актуальной становится оценка деятельности предприятий с позиции затрат и результатов;

г) производственный ресурс. На основе имеющихся у организации производственных возможностей решаются проблемы обеспечения предприятия оборудованием, необходимым (по мнению менеджеров предприятия), оптимальным (с точки зрения затрат и результатов) и доступным (исходя из имеющихся ресурсов). Оценка производственных возможностей, загрузка имеющихся мощностей предприятия будет лежать в основе данного анализа.

В заключение следует особо заострить внимание, что количество составляющих экономического потенциала предприятия может быть увеличено, так как цели и задачи, стоящие перед организацией, многообразны. К тому же на функционирование организации влияют внешние и внутренние факторы, которые постоянно меняют состав и силу своего влияния. В то же время количественное расширение составляющих эко-

номического потенциала при его диагностике в основном будет происходить за счет выделения из ранее перечисленных ресурсов организации. При этом потенциалы будут конкретизироваться, а их название будет содержать указание на цель, источником или средством достижения которой является данный потенциал.

Таким образом, экономический потенциал в целом и каждая его составляющая, вне зависимости от их количества, будут иметь форму выражения и резервы роста: резервы в виде запасов и резервы как возможности роста потенциала за счет эффективности его использования бизнесом.

Список литературы

1. Гехаева П.Т., Булгакова Л.Н. Методика оценки экономического потенциала региона // Современные научные исследования. 2008. № 3. С. 37.
2. Стрелкова Л.В., Макушева Ю.А., Кулаков С.И. Современные аспекты формирования экономического потенциала промышленных предприятий // Вест-

ник университета (Государственный университет управления). 2009. № 21. С. 189.

3. Макушева Ю.А., Полякова Г.П. О проблемах функционирования регионально-экономической системы // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2011. № 5(2). С. 138.

4. Черней О.Т., Макушева Ю.А., Полякова Г.П. Влияние инновационного потенциала региона на устойчивое развитие предприятий и организаций // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2012. № 2(2). С. 177.

5. Макушева Ю.А., Кулаков С.И. Современные проблемы протекания инновационных процессов в российской экономике // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2013. № 3(3). С.166.

6. Трофимов О.В., Парадеева И.Н. Анализ методических подходов к оценке инновационного потенциала малых экономических субъектов // Управление экономическими системами. Электронный интернет-журнал. 2013. № 10. <http://www.uecs.ru/innovacii-investicii/item/2406-2013-10-07-12-53-32> (дата обращения: 15.01.2014).

7. Стрелкова Л.В., Полякова Г.П. Оценка влияния структурных трансформаций на потенциал региона // Вопросы статистики. 2013. № 1. С. 27.

SOME PROBLEMS OF DIAGNOSIS OF ORGANIZATIONS' ECONOMIC POTENTIAL

A.V. Bogatyrev, O.V. Trofimov, Yu.A. Makusheva

This article aims at identifying the problems that arise when assessing the economic potential. Possibilities for solving such problems with the use of point scoring approach are discussed. In our opinion, this assessment method is more appropriate, because it not only allows the owners of the means of production to assess their economic resources, but also provides information about the possibilities for using growth reserves.

Keywords: economic potential, potential assessment, potential diagnosis forms, management functions, methods for assessing the economic potential, corporate resources.

References

1. Gekhaeva P.T., Bulgakova L.N. Metodika otsenki ekonomicheskogo potentsiala regiona // Sovremennye nauchnye issledovaniia. 2008. № 3. S. 37.
2. Strelkova L.V., Makusheva Iu.A., Kulakov S.I. Sovremennye aspekty formirovaniia ekonomicheskogo potentsiala promyshlennykh predpriatii // Vestnik universiteta (Gosudarstvennyi universitet upravleniia). 2009. № 21. S. 189.
3. Makusheva Iu.A., Poliakova G.P. O problemakh funktsionirovaniia regional'no-ekonomicheskoi sistemy // Vestnik Nizhegorodskogo universiteta im. N.I. Lobachevskogo. 2011. № 5(2). S. 138.

4. Chernei O.T., Makusheva Iu.A., Poliakova G.P. Vliianie innovatsionnogo potentsiala regiona na ustoichivoe razvitie predpriatii i organizatsii // Vestnik Nizhegorodskogo universiteta im. N.I. Lobachevskogo. 2012. № 2(2). S. 177.

5. Makusheva Iu.A., Kulakov S.I. Sovremennye problemy protekaniia innovatsionnykh protsessov v rossiiskoi ekonomike // Vestnik Nizhegorodskogo universiteta im. N.I. Lobachevskogo. 2013. № 3(3). S.166.

6. Trofimov O.V., Paradeeva I.N. Analiz metodicheskikh podkhodov k otsenke innovatsionnogo potentsiala malyykh ekonomicheskikh sub"ektov // Upravlenie ekonomicheskimi sistemami. El-

ektronnyi internet-zhurnal. 2013. № 10.
<http://www.uecs.ru/innovacii-investicii/item/2406-2013-10-07-12-53-32> (data obrashcheniia: 15.01.2014).

7. Strelkova L.V., Poliakova G.P. Otsenka vliianiia strukturnykh transformatsii na potentsial regiona // Vo-prosy statistiki. № 1. S. 27. 2013.