

УДК 669.713.7

*М. В. Музыкантова*

Научный руководитель – *М. А. Рагозина*

Сибирский государственный аэрокосмический университет  
имени академика М. Ф. Решетнева, Красноярск

## РИСКИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ

*Статья посвящена анализу рисков инвестиционного проектирования, а также исследованию текущего состояния инвестиционной деятельности в России и перспектив развития. Основное внимание в работе автор уделяет рассмотрению методов анализа и оценки рисков инвестиционных проектов.*

Проблема риска одна из неизбежных, вечных и, следовательно, актуальных проблем всех существующих сфер общественной деятельности и инвестиционного проектирования, в частности. Нет ни одного вида деятельности, процесса, который мог быть полностью застрахован от неблагоприятного результата.

В современной России от правильности принимаемых решений в области политики инвестиционного проектирования зависит не только состояние производственного сектора экономики, но и структура и уровень технической оснащенности основных фондов предприятий, а также возможность систематических преобразований экономики, поиска решений социальных вопросов и экологических проблем.

Прежде чем перейти к анализу рисков и исследованию текущего состояния инвестиционной деятельности в России, необходимо рассмотреть основные теоретические понятия, характеризующие данную сферу деятельности.

Под инвестиционным проектом понимается система мероприятий, включающих проектную деятельность, строительство, приобретение оборудования и технологий, обучение кадров и пр., с целью создания нового или модернизацию действующего производства товаров (работ, услуг, продукции) для достижения экономической выгоды [1]. При этом неотъемлемой частью инвестиционного проекта является комплекс организационно-правовых и расчетно-финансовых документов, отсутствие которых не позволит инвестиционному проекту быть сбалансированным, а, следовательно, сделает недостижимыми конкретные цели.

Инвестиционная деятельность осложняется неопределенностью, выраженной в неполноте и неточности получаемой информации. Количественным выражением неопределенности является риск, в контексте инвестиционной деятельности – инвестиционный риск, являющийся отклонением величины фактического инвестиционного дохода от величины ожидаемого [1]. Таким образом, инвестиционные риски – это совокупность рисков, угрожающих реализации инвестиционного проекта или способных снизить его эффективность (коммерческую, экономическую, бюджетную, социальную и т. д.) [1].

Виды инвестиционных рисков многообразны. К ним относятся риски по сферам проявления: экономический, политический, социальный, экологический и пр. По формам инвестирования: реального инвестирования и финансового. По источникам возникновения: систематический (или рыночный) и несистема-

тический (или специфический). Риски, выделенные в отдельных источниках: управленческий риск, риск, связанный с отраслью производства, временный, коммерческий.

Существуют методы качественного и количественного анализа рисков инвестиционного проектирования. Качественный анализ предполагает: выявление источников и причин риска, этапов и работ, при выполнении которых возникает риск, установление потенциальных зон риска. При этом результаты качественного анализа являются важной исходной информацией для протекания количественного анализа, предполагающего численное определение отдельных рисков и общего риска. Основными методами качественного анализа являются: метод аналогий, проверка должной добросовестности, причинно-следственный анализ, экспертный метод и пр. К методам количественного анализа относятся вероятностный анализ, метод аналогов, анализ чувствительности и пр.

С целью минимизации негативных последствий процесса инвестирования применяется система управления рисками. Данная система представляет собой сложный механизм воздействия управляющей системы посредством методов и приемов, мероприятий, позволяющих в определенной степени прогнозировать наступление рискованных событий и принимать меры к исключению или снижению отрицательных последствий наступления таких событий.

Изложив основные теоретические понятия инвестиционного проектирования необходимо рассмотреть текущее состояние инвестиционной деятельности в России. Деловую активность в области инвестиционного проектирования России характеризует улучшение динамики инвестиционной активности (апрель 2012 г.), однако приток прямых иностранных инвестиций стагнирует, что в перспективе не улучшает ситуацию в экономике (на что можно было бы надеяться) [2]. Это связано с тем, что, хотя прямые иностранные инвестиции и составляют всего около 11 % совокупных инвестиций в основной капитал российской экономики, однако, они являются важным индикатором технологического прогресса. Между тем рост нормы накопления не менее чем на 5 % ВВП может стать важным фактором увеличения среднедушевого дохода в экономике даже при стагнации цен на нефть.

Инвестиционная ситуация в России осложняется воздействием ряда факторов. К ним относятся: коррупция, сложность открытия и ведения бизнеса, запутанность и количество законов, проблемы с партийной политикой и властью и пр. Способами решения

негативного воздействия указанных факторов является: уменьшение административных барьеров за счет снижения уровня бюрократии и повышения эффективности законодательства, улучшения прозрачности системы регулирования предпринимательской деятельности, сотрудничество в инновационной сфере за счет развития проектов в области НИОКР между зарубежными и российскими компаниями, а также укрепление партнерства между университетами и производственными предприятиями и пр.

Следует отметить, что основой инвестиционной привлекательности России является не только вступление в ВТО, но и создание Единого экономического пространства с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан [2]. Наряду с внешнеполитическими и экономическими изменениями – ускорение приватизации и улучшение демографической ситуации, решение административных проблем на уровне государства и регионов, а также с помощью других внутригосударственных изменений, формируется базис для перспек-

тивного развития инвестиционной деятельности на российском рынке.

Таким образом, растущий потребительский рынок, увеличение доходов населения, численность среднего класса и недорогая, но при этом хорошо образованная рабочая сила – все это продолжает привлекать инвесторов в Россию со всего мира. Кроме того, интерес международных инвесторов к России поддерживается богатыми природными ресурсами страны (61 % респондентов считают природные ресурсы – главным конкурентным преимуществом России) [2].

#### Библиографические ссылки

1. Балдин К. В. Управление рисками в инновационно-инвестиционной деятельности : учеб. пособие. Москва, 2013. 408 с.
2. Лысин В. Инвестиционные процессы в российской экономике // Вопросы экономики. 2013. № 2. С. 13–17.

© Музыкантова М. В., 2014

УДК 669.713.7

*А. М. Мухаметшина, А. Д. Филь*  
Научный руководитель – *А. В. Кукарцев*  
Сибирский государственный аэрокосмический университет  
имени академика М. Ф. Решетнева, Красноярск

### МЕНЕДЖМЕНТ ЯПОНИИ В ОСВОЕНИИ КОСМОСА

*Представлено исследование влияния японской модели менеджмента и принципов, в освоении космоса, рассмотрены основные особенности японской космической программы.*

За последнее время, Япония стала четвертой страной мира, которая со своего космодрома, своей ракетой-носителем «Ламбда-4S» осуществила в феврале 1970 года запуск первого искусственного спутника Земли «Осуми». Эта страна работает в космосе исключительно по национальным программам, которые осуществляются в соответствии с долговременным планом работ под руководством Национального управления по космическим исследованиям и Института исследований в области космоса и аэронавтики Токийского университета. Реализуя этот план, Япония добилась больших успехов в области космонавтики, создав ряд ракет-носителей «Ламбда-4S», «Мю», «Н-I», «Н-II» и спутников связи, метеорологии, для исследований природных ресурсов Земли и т. д. Руководство и координацию работ по космосу в Японии осуществляет консультативный орган при премьер-министре – Национальное управление по космическим исследованиям (НАСДА).

Основной особенностью японской космической программы является широта тематики при минимальных затратах. Япония при всех своих достижениях в космосе тратит средств в десять раз меньше, чем НАСА. Для реализации национальных космических программ в Японии созданы и оснащены современным технологическим и испытательным оборудованием

два космодрома Утиноура и Танегасима и несколько научно-исследовательских центров [1].

Ярким практическим примером представляющее космические разработки Японии является – Японское агентство аэрокосмических исследований или JAXA – государственное агентство, отвечающее за космическую и авиационную программу Японии. Агентство было образовано 1 октября 2003 года после слияния трёх ранее независимых организаций.

Отказавшаяся от атомной энергетики Япония продолжает поиски новых способов производства экологически чистой энергии. Одним из таковых обещает стать уникальный проект, который островное государство собирается реализовать к 2030 году. Япония намеревается запустить в космос геостационарный спутник, который будет аккумулировать солнечную энергию, и затем передавать ее на землю в виде микроволн или лазерных лучей. Таким образом, страна восходящего солнца планирует увеличить количество энергии, производимой с помощью ВИЭ [2].

К слову, солнечные электростанции космического базирования являются давней мечтой США и Японии. Единственный фактор, сдерживающий производство солнечных космических объектов будущего – невероятно высокая стоимость. На Земле генерация электроэнергии с помощью солнечного света сегодня ог-